

*Signgrass<sup>®</sup> in Bergeijk is marktleider in het produceren van kunstgras logo's en speelmatten. Onze B2B klanten zijn wereldwijd actief en verkopen en installeren onze producten bij o.a. top voetbalclubs, hockey verenigingen, internationale sportevenementen, scholen, campings en in openbare ruimtes.*

## **Commerciële medewerk(st)er verkoop binnendienst (40 uur)**

Heb jij een commerciële drive en ben je op zoek naar een uitdagende afwisselende functie bij een gezond en groeiend bedrijf? Vind jij het leuk om het eerste aanspreekpunt te zijn voor onze nationale en internationale relaties? Neem dan snel contact op!

### **Functie omschrijving**

In je nieuwe functie heb je dagelijks telefonisch en per mail contact met zowel bestaande als nieuwe klanten uit binnen- en buitenland.

Je verstrekt productinformatie, adviseert waar nodig, rekent prijsaanvragen uit, volgt de door jouw gemaakte offertes op en verwerkt de binnengekomen orders.

Tevens verzorg je (online) marketing activiteiten en draag je zorg voor de presentatie op social media.

### **Profiel**

Je hebt HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur een afgeronde opleiding in een commerciële richting. Inmiddels heb je minimaal drie jaar werkervaring in een soortgelijke functie.

Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Extra beheersing van talen zoals Duits, Frans of Spaans is een pré.

Daarnaast ben je resultaatgericht, niet bang om je verantwoordelijkheid te pakken, heb je interesse in marketing en social media en voel jij je thuis in een klein, informeel en ambitieus team.

Signgrass biedt je een leuke en uitdagende baan, een actieve werkomgeving, een informele werksfeer en leuke collega's.

Vanzelfsprekend horen daar een marktconform salaris en prima arbeidsvoorwaarden bij.

Is je interesse gewekt en herken jij je in bovenstaande omschrijving?

Neem dan snel contact op en stuur jouw sollicitatie met motivatie en C.V. naar Leon van Zijl

e-mail: [leon@signgrass.com](mailto:leon@signgrass.com)